

کتاب «فکر برنده فکر بازنده» نه تنها به رویکرد فاتحانه سرمایه‌گذار موفق پرداخته است بلکه با شیوه‌ای علمی و موشکافانه به دلایل ایجاد خلأ فکری در سرمایه‌گذارانی پرداخته است که بازیچه‌ی صف‌های خرید و فروش سهم می‌شوند و دید بلند مدت خود را در معاملات از دست می‌دهند. مؤلف با برشمردن ویژگی‌های صاحبان تفکر بازنده، ضمن تبیین ساختار ذهنی یک سرمایه‌گذار موفق به بیان وجوه تمایز آشکار این دو نوع تفکر می‌پردازد و راه حل رسیدن به جایگاه مطلوب در معامله‌گری را نه در بازار که در ذهن معامله‌گر می‌داند.

بسیاری از افراد در بازار بورس فکر می‌کنند برای سود کردن یک روش خاص و متمایز وجود دارد، چیزی شبیه سحر و جادو که اگر آن را بیابند و اجرا کنند در بازار بورس سود می‌کنند. اما واقعیت این است برای موفقیت در بازار بورس و شکست بازارهای نزولی مجموعه‌ای از افکار و رفتارهاست که به یک سرمایه‌گذار کمک می‌کند نتیجه مطلوبی از سرمایه‌گذاری خوب بگیرد.

فهرست مطالب:

- ۱- کلید فراموش شده‌ی موفقیت در معاملات بازار بورس
- ۲- این اخلاق شما را در بازار بورس از پا در می‌آورد
- ۳- حیف شد! ای کاش این کار را نکرده بودم
- ۴- بازیچه‌ی این موجود در بازار بورس نشوید
- ۵- یک روش ساده برای کمتر ضرر کردن و زودتر سود کردن
- ۶- ساختار ذهنی یک سرمایه‌گذار موفق
- ۷- سرمایه‌گذاری کلاغی در بازار بورس
- ۸- افراد موفق‌تری که در بازار بورس ضرر می‌کنند!
- ۹- تازه‌گرایی چیست و چگونه به سرمایه‌گذاران بازار بورس ضرر می‌رساند
- ۱۰- تله‌ای برای یک تحلیلگر بنیادی
- ۱۱- فعلاً بزارم باشه! دلیل بسیاری از ضررهای ما در بازار بورس
- ۱۲- از این فرد در بازار بورس بترسید

۱۳- رفتار گله‌ای (گروهی) در بازار بورس

۱۴- غرور در بورس دشمن شماره یک سرمایه‌گذاران

۱۵- سرمایه‌گذاری موفق در بورس با شبکه‌های اجتماعی؛ آری یا نه

۱۶- چگونه با بیش از ۵۰٪ معاملات ناموفق ۳۰۰٪ سود بکنیم